

# Kaufen Sie noch oder mieten Sie schon?

Das Mietmodell als attraktive Alternative zum Kauf.

---



# Investieren und trotzdem flexibel und liquide bleiben.

Mit der passenden Mietlösung zu Ihrem Investitionsvorhaben.

Die Entscheidung für ein alternatives, ressourcenschonendes Finanzierungs- und Nutzungsinstrument wie Miete ist längst mehr als ein gesellschaftlicher Trend.

## Das Prinzip: Besitz statt Eigentum.

**Ihr Gewinn:** Sie bleiben unabhängig. Sie investieren in die Zukunft Ihrer Praxis, bleiben aber flexibel und liquide. Sie setzen Ihre guten Ideen in die Tat um, gehen dabei aber keine hohen Risiken ein. Ihr Kapital wird nicht gebunden und steht dort zur Verfügung, wo Sie es wirklich brauchen: in Ihrem Kerngeschäft. Das sorgt für Planbarkeit und Stabilität.

## Ihre Vorteile im Überblick:

### ✓ **Erhaltung der Liquidität**

Die monatlichen Mietraten werden aus den Erträgen, die mit dem Investitionsobjekt erzielt werden, beglichen oder ermöglichen eine budgetorientierte Kostendeckelung. Dadurch wird die Liquidität geschont und die Kreditlinie der Hausbank bleibt unberührt. Kapital wird im Gegensatz zum Kauf nicht gebunden.

### ✓ **Planbarkeit und Transparenz**

Die Kostenbelastung durch die Mietraten ist über die gesamte fest vereinbarte Grundvertragslaufzeit hinweg sicher kalkulierbar.

### ✓ **Moderne Medizingeräte**

Ihre vorhandenen Medizingeräte können schnell und einfach durch neue, moderne Objekte ersetzt werden.

### ✓ **Individuelle Ratengestaltung**

Ihr Wunsch hinsichtlich Ratengestaltung kann bei allen Vertragsformen umgesetzt werden, z. B. saisonale Raten, degressive Raten, progressive Raten.

### ✓ **Positive Auswirkungen auf Steuer und Bilanz**

Die Mietrate ist in voller Höhe als Betriebsausgabe steuerlich ansetzbar. Das gemietete Objekt wird nicht in Ihrer Bilanz aktiviert.

### ✓ **Flexibilität während und am Ende der Vertragslaufzeit**

Am Ende der Laufzeit kann das Objekt erworben oder über eine Verlängerung zu interessanten Konditionen weitergemietet werden. Sofern Sie die Umstellung auf eine neuere Technologie planen, bieten wir attraktive Austausch-Optionen an.

# Die „All Inclusive“-Mietrate

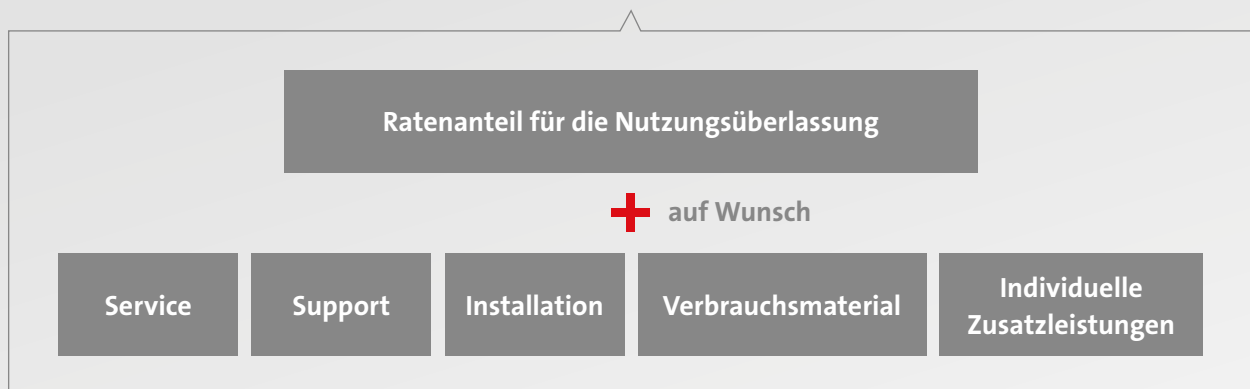
Wir übernehmen alle Dienstleistungen rund um das Mietobjekt.

Wenn Sie wollen, kümmern wir uns neben der Beschaffung Ihres Investitionsobjektes auch um Service, Wartung, Support oder z. B. auch das Verbrauchsmaterial. Denn im Gegensatz zum klassischen Leasing erfüllt Miete mehr als nur die reine Finanzierungsfunktion. Miete bietet die Möglichkeit, alle Kosten, die mit der Nutzung des Objektes verbunden sind in eine Rate zu integrieren.

Sie können sich beruhigt auf Ihre Patienten konzentrieren.

Wir stehen Ihnen als Ansprechpartner für alle Fragen zum gemieteten Medizingerät zur Verfügung.

## Alles in einer Mietrate!



Die Abrechnung erfolgt flexibel z. B. nach Nutzungszeiten, Projektzeiten, Verbrauchsmengen wie z. B. der Abnahme von Verbrauchsartikeln.



Die Laufzeit der Mietverträge kann flexibel vereinbart werden. Auch Vorauszahlungen, Sonderzahlungen sind möglich. Am Ende der Laufzeit können das Objekte/die Objekte zu nahezu unveränderten Konditionen ausgetauscht werden.



Der Ratenverlauf kann variabel entsprechend der Nutzung (z. B. linear oder degressiv) oder mit ratenfreier Vorlaufzeit Ihrem Wunsch entsprechend gewählt werden.

# In wenigen Schritten zu Ihrem Wunschobjekt.

Schnell, seriös, fair – Mieten leicht gemacht.

Sie haben sich nach einer ausführlichen Beratung für ein oder mehrere Medizingeräte entschieden. Nun können Sie diese bei uns bequem und unkompliziert über Miete finanzieren.



## 1. Angebot

Wir erstellen ein attraktives Mietangebot, in dem wir Ihre individuellen Anforderungen hinsichtlich Ratenverlauf, Laufzeit und gewünschten Dienstleistungen berücksichtigen.



## 2. Mietvertrag

Sind Sie mit der Finanzierung einverstanden, unterschreiben Sie den Mietvertrag. Wir bestellen das/die Objekt/e.



## 3. Lieferung

Mit der Lieferung des/der Objekt/e beginnt die vereinbarte Laufzeit des Mietvertrages.



## 4. Rateneinzug

Zur Finanzierung des Medizingerätes nutzen wir das Know-How und die Finanzkraft unseres Partners MLF Mercator-Leasing GmbH & Co. Finanz-KG. Dieser zieht zum 1. des nächsten Monats die Raten bei Ihnen ein.

**Wir begleiten Sie als Servicepartner vom ersten Beratungsgespräch über die Abwicklung Ihres Investitionsvorhabens auch nach Vertragsabschluss mit unserem Know-How!**

Sie haben Fragen?  
Lassen Sie sich von uns beraten!

