

Branchenspezifische Finanzlösungen

FÜR DEN FAHRZEUGHANDEL

SCHNÜREN SIE DAS KOMPLETTPAKET AUS FINANZIERUNGS- UND BRANCHENEXPERTISE



Bildquelle: Shutterstock

Eine vertrauensvolle Partnerschaft

BIETEN SIE IHREN KUNDEN EINZIGARTIGE FINANZIERUNGS- UND BRANCHENEXPERTISE

Seit 30 Jahren stehen wir Fahrzeughändlern als innovativer Leasing- und Finanzpartner zur Seite. Mit einer zu Ihrem Produkt passenden Finanzierungslösung, sei es Leasing oder Mietkauf, erleichtern Sie Ihren Kunden die Investitionsentscheidung. Von PKWs, NKWs, Unimogs und Bussen über Oldtimer, Sportwagen, Reisemobilen bis hin zu Anhänger, Auflieger oder Spezialfahrzeuge – Mercator-Leasing begleitet Sie mit maßgeschneiderten Vertragslösungen – bei allem was fährt. Fair. Zuverlässig. Kompetent.

Nicht zuletzt mit Absatzfinanzierung sichern Sie Ihre Marktposition, erhöhen den Verkaufserfolg und erzeugen eine überdurchschnittliche Kundenbindung.

Individuelle Vertragsgestaltung und Flexibilität

FLEXIBLES AGIEREN IST UNSERE BERATUNGSPHILOSOPHIE

Wir betreuen Sie während des gesamten Verkaufsprozesses mit ganzheitlichen, zukunftsweisenden Vertragslösungen:

bei der Konzeption, Beratung und Umsetzung von Kundenanforderungen hinsichtlich der Vertragsinhalte,

bei der Kalkulation, beim Angebot und der Vertragserstellung,

bei der Ausarbeitung von Individualvertragslösungen für größere Projekte und Ausschreibungen.

Unsere Vision

EINE VERTRAUENSVOLLE PARTNERSCHAFT

- Unser Ziel ist es, unseren Partnern durch flexible Finanzkonzepte im Bereich Leasing und Mietkauf einen deutlichen Wettbewerbsvorsprung zu sichern.
- Unser Fokus ist es, Investitionen sicher, transparent und kalkulierbar zu machen.
- Als Partner von Mercator-Leasing erhalten Sie Verträge an die Hand, die auf Ihre und die Bedürfnisse Ihrer Kunden abgestimmt sind.
- Unsere Vertragsmodelle fördern eine vertrauensvolle Partnerschaft zwischen Ihnen und Ihrem Endkunden.

Dabei setzen wir auf die Kontinuität in der persönlichen Betreuung durch unsere fachlichen Ansprechpartner und vor allem auf eine partnerschaftliche, vertrauensvolle Zusammenarbeit.

Sie haben das Produkt. Wir die passende Finanzlösung.

VORTEILE DER ABSATZFINANZIERUNG FÜR SIE ALS PARTNER

Neben Produkten und Dienstleistungen werden Finanzlösungen im B2B-Geschäft der Hersteller und des Handels zu einem immer wichtigeren Bestandteil. Sie möchten die Finanzierung zu Ihrem Produkt anbieten und damit Ihren Absatz fördern? Schnüren Sie Ihren Kunden das Komplettpaket aus Finanzierungs- und Branchenexpertise.

STÄRKUNG DER MARKTPOSITION

Ihre Vorteile

- Marktgerechte Konzepte und Konditionen
- Unkompliziertes Handling bei der Identifizierung der Geschäftskunden (GWG-Prüfung durch Vorlage eines Ausweises des Unterzeichners ist ausreichend)
- Keine Zusatzkosten (Restschuldversicherungen oder Bearbeitungsgebühren)
- Schnelle und unkomplizierte Auszahlung (Digitale Vertragseinreichung)
- Wir halten uns an getroffene Vereinbarungen während der Laufzeit sowie beim Auslauf

UNKOMPLIZIERTE VERTRAGSABWICKLUNG

Partner Portal

- Unkomplizierte Abwicklung der B2B-Geschäfte (Kunden- und Vertragsmanagement)
- Schnelle Kreditentscheidung
- Einfache Erstellung von Vertragsdokumenten
- Online-Kalkulator zur Angebots- bzw. Vertragserstellung
- Mit dem Partner Portal können Sie Ihren Kunden 24/7 zusätzliche Finanzierungscompetenz anbieten

Unser Werteversprechen

- **Persönlich, partnerschaftlich und zuverlässig in der Zusammenarbeit.**
- **Flexibel, seriös und transparent in der Vertragsgestaltung.**
- **Kompetent, individuell und lösungsorientiert in der Beratung.**
- **Innovativ, zukunftsorientiert und beständig in unserem Handeln.**

Erleichtern Sie Ihren Kunden die Investitionsentscheidung und bieten Sie neben Ihrem Produkt auch ein passendes Finanzierungsmodell von Mercator-Leasing – **Ihrem zuverlässigen Finanzpartner für den Mittelstand.**

Aus gutem Grund zu Mercator-Leasing

FÜR JEDEN BEDARF DIE OPTIMALE FINANZLÖSUNG

Seit 30 Jahren begleitet Mercator-Leasing kleine und mittelständische Unternehmen verschiedenster Branchen im B2B-Bereich und entwickelt intelligente, zukunftsweisende Finanzkonzepte.

Mercator-Leasing ist ein Tochterunternehmen der Privatbanken Fürstlich Castell'sche Bank, Credit Casse AG und dem Bankhaus Max Flessa KG. Beständigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Vertrauen sind tragende Säulen dieser Unternehmenskonstellation.



Vertragskonzept

Unserem erstklassigen Leistungs- und Qualitätsanspruch entspricht es, zu jeder Zeit, für jeden Bedarf die richtige Lösung für Leasing, Miete und Mietkauf zu finden.



Flexibilität

Wir passen uns Ihren Bedürfnissen und denen Ihrer Kunden an – auch während der Vertragslaufzeit. Wir gestalten den Vertrag, die Abrechnung und den Ratenverlauf je nach Kundenwunsch.



Team

Unabhängig davon, für welches Finanzkonzept Sie sich entscheiden, wir sind für Sie da. Denn die Zufriedenheit unserer Kunden ist unsere größte Motivation.

Profitieren Sie von einer Kooperation mit Mercator-Leasing und unseren Vertragslösungen, die Ihnen den Rücken für das Kerngeschäft freihalten und zu Ihrem Unternehmen passen.

Gerade wenn es um Ihre Finanzangelegenheiten geht, ist ein persönliches Gespräch unersetzbar.

DÜRFEN WIR SIE PERSÖNLICH ÜBERZEUGEN?



Scannen Sie den QR-Code.
Hier finden Sie Ihren persönlichen Ansprechpartner ganz in Ihrer Nähe.

Vertrauen Sie unserer Erfahrung

UND DAS ERFOLGREICH SEIT ÜBER 30 JAHREN

RATING

AA-

VC-INDEX

100

KUNDEN

> 70.000

MERCATOR-LEASING ZÄHLT HEUTE ZU DEN TOP 10
DER MITTELSTÄNDISCHEN LEASINGANBIETER IN DEUTSCHLAND.



Mercator-Leasing ist gerade deshalb der richtige Finanzpartner für uns, weil die gleiche Unternehmensphilosophie zugrunde liegt. Wir pflegen eine Geschäftsbeziehung auf Augenhöhe, mit Werten wie Verlässlichkeit, Seriosität und Vertrauen.

KUNDEN ÜBER UNS